



Die Kompetenz im Bereich PKV-Vergleichsprogramme

Als einer der führenden Anbieter von Vergleichsprogrammen, Analyseprogrammen und Bestandsführungssystemen bietet Softfair eine umfassende Produktpalette an. Alle angebotenen Produkte sind geeignet für Versicherungsmakler, Finanzdienstleister, Maklerpools, Vertriebe, Versicherungsunternehmen oder Banken. Softfair setzt auf absolute Unabhängigkeit, Qualität und fachliche Kompetenz. Alle Entwicklungsschritte und Entscheidungen werden seit nunmehr 22 Jahren an dieser Philosophie ausgerichtet.



Autor: Oliver Plathe, Marketing, Softfair GmbH

Eines der bekanntesten Programme von Softfair ist der PKV Lotse online. Dieses Vergleichsprogramm steht für hochaktuelle Tarifdaten, umfassende Leistungskriterien und lückenlose Dokumentation nach EU-Vermittlerrichtlinie. Der PKV Lotse online bietet sämtliche Inhalte, die zur Erfüllung der Anforderungen nach der Versicherungsvertragsgesetz (VVG)-Reform und der VVG-Informationspflichtenverordnung (InfoV) notwendig sind.

Die Datenbank des PKV Lotse online liefert die Voll- und Zusatzversicherungstarife von allen relevanten PKV-Versicherern. Es sind Berechnungen für Angestell-

te, Selbständige, Beamte, Ärzte, Schüler, Auszubildende, Studenten, Rentner und Freiberufler möglich. Die Tarifierfassung und -pflege, die Bedingungsanalyse und das Dokumentenmanagement erfolgt durch das Expertenteam von Softfair. Täglich sorgen die qualifizierten Mitarbeiter mit viel Sachverstand für eine exzellente Datenqualität.

■ Umfassende Tarifanalysen für die optimale Beratungsunterstützung

Die im PKV Lotse online vorhandenen Selektions- und Vergleichsmöglichkeiten der Tarife basieren auf den Original-Bedingungen der Versicherer. Der Lotse bietet sowohl die reine Gegenüberstellung der Tarifleistungen und Prämien, als auch die detaillierte Bewertung der Tarife nach Leistung und/oder dem Prämien-Leistungsverhältnis.

Für die Leistungsbewertung wurden für 25 Leistungsthemen aus den Tarifbereichen Ambulant, Stationär, Dental und Allgemein Bewertungspunkte vergeben. Dabei fließen die Leistungsthemen mit differenzierter Gewichtung in die Gesamtbewertung ein. Es ergibt sich je Tarif bzw. Tarifkombination eine maxima-

le Punktzahl von 5000. Es werden maximal 5 Eulenaugen – ein halbes Auge für 500 Punkte - je Tarif bzw. Tarifkombination vergeben. Sämtliche Ergebnisse basieren dabei nur auf den Original-Versicherungsbedingungen der Gesellschaften.

Die Leistungsbewertung wird sowohl für den Vermittler als auch für den Kunden transparent und anschaulich dargestellt. Die Sortierung der Rangliste kann zusätzlich zur klassischen Beitragsortierung nach der Leistung - oder dem Preis-/ Leistungsverhältnis erfolgen.

Auch wenn Argumente für oder gegen eine Tarifkombination benötigt werden oder Unterstützung zu einem nicht gefunden Tarif notwendig ist - der PKV Lotse online kann die Beratung stets optimal ergänzen.

So ermöglicht das Programm sogar, in eine berechnete Rangliste manuell weitere Tarife zu integrieren, die vom Leistungsspektrum überhaupt nicht mit der Berechnungsgrundlage zusammenpassen. Dies ist dann von Vorteil, wenn eine vorhandene Kundenabsicherung oder ein vorliegendes Angebot auf dem Prüfstand steht und mit dem Angebot des Beraters verglichen werden soll. Zudem stehen nicht nur die verkaufsoffenen

Tarife zur Verfügung, sondern auch die verkaufsgeschlossenen, sodass eine Gegenüberstellung mit Alttarifen auch jederzeit möglich ist.

■ **Familienversicherung und lückenlose Dokumentation**

Für die Haushaltsbetrachtung und das Erstellen von Angeboten für die gesamte Familie, bietet der Lotse die Möglichkeit, bis zu 6 Personen in nur einer einzigen Berechnung zu berücksichtigen. Hierbei können die Leistungsvorgaben für jede Person individuell vorgegeben werden, oder per Knopfdruck an den Leistungen der anderen Haushaltsmitglieder ausgerichtet werden. Die einfache Anlage von individuellen Leistungsvorgaben, die für jede neue Berechnung herangezogen werden können, schafft zusätzliche Erleichterung.

Die gesamte Dokumentation der Familienberechnung erfolgt wie bei den Einzelberechnungen nach den Vorgaben der EU-Vermittlerrichtlinie und VVG. So kann ohne viel Aufwand die Beratung für eine gesamte Familie, lückenlos und richtlinienkonform durchgeführt werden.

■ **Zukünftige Entwicklungen von Softfair**

Ein wichtiges Projekt von Softfair für 2011 ist der neue AntragsLotse. Durch dieses Tool wird es dem Vermittler möglich sein, den Antragsprozess zu vervollständigen. Der Vermittler kann gemeinsam mit dem Kunden die fehlenden Angaben in einem weiteren Kundengespräch vervollständigen und sogar elektronisch signieren.

Im Frühjahr wird Softfair zudem mit einem PKV-Unternehmensrating an den Start gehen. Für das Rating wird auf die öffentlich zugänglichen Geschäftsberichte der Gesellschaften zurückgegriffen, über einen Zeitraum von fünf Jahren. Das Unternehmensrating wertet Kennzahlen nach eigens entwickelten statistischen Methoden aus, die die Bedürfnisse der Endverbraucher berücksichtigen. Die Bewertung erfolgt auch hier anhand von Eulenaugen, bis zu einer Höchstwertung von fünf Eulenaugen. Ein vergleichbares Rating wird es auch für die LV-Sparte geben. Damit folgt Softfair konsequent der Ausrichtung als Analysehaus.

Mehr Wissen über Kapitalanlagen



Alles, was Anleger für einen langfristigen Erfolg über ihre Vermögensplanung wissen müssen.



Jenseits der Märchen der Produktverkäufer gibt es eine ganz einfache Realität.



Wie jeder von Öl, Kaffee, Palladium und Co. profitieren kann. Der beste Mann im Markt des Rohstoff-Investments zeigt Ihnen den Weg zum Geld.



Ein großartiger Titel, der Basiswissen schafft und Fachwissen vertieft. Der Autor Egon Wachtendorf steht für Unabhängigkeit und fachlich höchste Kompetenz.

www.promakler.de