

# ETF-Kostenstruktur: Argumentationshilfe für die Beratung



Peter Scharl,  
BlackRock Asset Management AG,  
demonstrierte auf dem Honorarberaterkongress die Qualität der iShares ETFs.  
Tel. 89 / 4 27 29-58 58  
info@ishares.de  
www.ishares.de

Wie kann man die Vorteile eines ETF-Investments im Vergleich zu einem aktiv gemanagten Produkt gut demonstrieren?

Sehr anschaulich dafür ist zum Beispiel diese im Rahmen des Honorarberaterkongresses 2010 veröffentlichte Übersicht zur Kostenstruktur des iShares Euro Stoxx Select Dividend 30.

iShares ist der weltweit führende ETF-Anbieter mit 500 Mrd. US-Dollar verwalteten Kundenvermögen und über 450 iShares ETFs weltweit.

### Das aktuelle Statement von iShares zum ETF-Markt

Der ETF-Markt auf einen Blick

- Dynamisches Marktwachstum durch attraktive Produkteigenschaften und vielfältige Anwendungsmöglichkeiten von ETFs

- „Die großen Drei“\* dominieren das Marktwachstum bislang und weiterhin
- Liquidität und Anlagevolumen als entscheidende Differenzierungsmerkmale
- ETPs\*\* sind Ergänzungen, keine Konkurrenz zu ETFs
- Ausblick: kompatibles, breites Produktangebot, Total Cost of Ownership und Liquidität sowie Transparenz und Sicherheit bestimmen künftig Marktkonsolidierung und Wettbewerb
- Positive Zukunftsaussichten für ETF-Markt insgesamt, aber voraussichtlich verlangsames Wachstum

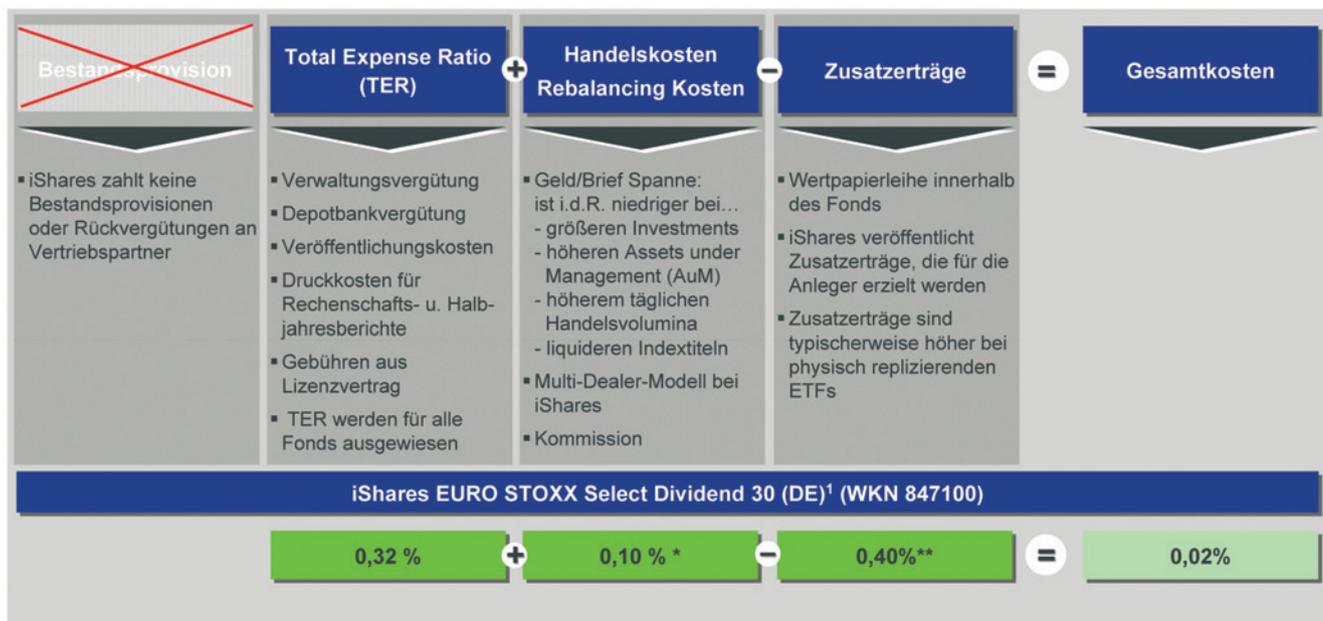
\* in Europa: iShares / Lyxor Asset Management / db x-trackers

\*\* Exchange Traded Properties

Daten-Quelle: Blackrock / Vortrag vom 03.11.2010 Frankfurt / Main

## Transparente und effiziente Kostenstruktur bei iShares ETFs

Wissen, was man bezahlt



<sup>1</sup> In Deutschland verwaltetes Sondervermögen

\* Annahmen: Ohne Berücksichtigung von individuellen Depotbankkosten, z.B. Kommissionen

\*\* Zusatzerträge per 31.12.2008