

# Es darf gelacht werden!

Wenn man die Diskussion über die Einführung der Honorarberatung in Deutschland nachvollzieht, darf durchaus gelacht werden. Zum Beispiel über Eigentore. Zum Schutz des provisionsgetriebenen Vertriebs wird seitens der Vertriebsverantwortlichen und Verbände nunmehr verstärkt darauf hingewiesen, daß man ja nun wohl mit Provisionen in Deutschland auf keinen Fall reich werden könne.

Erinnern Sie sich noch? Da wurde doch immer wieder betont, wie glänzend sich eine Karriere im Finanzvertrieb gestalten läßt. Wer kennt sie nicht, die vielen hundert Aktionen zur Vertriebsgewinnung seitens der besten Adressen im Versicherungsmarkt.

Nun erzählen die gleichen Verantwortlichen, dass doch z.B. das durchschnittliche Einkommen des deutschen Versicherungsvermittlers weit, weit unter dem Einkommen anderer Berufsgruppen läge. Ja, im Einzelfall gar allzu oft unter dem Existenzminimum.

Nun, gut drei Millionen Bundesbürger, die in den vergangenen Jahrzehnten im Finanzmarkt als Vertriebskräfte tätig waren, werden das gerne bestätigen.

Verkehrte Welt: Nun wird also schon das eigene Elend ins Feld geführt, um den Weg zum Besseren zu versperren. Dazu fällt mir ein aktueller Brief ein, den ich hier gern in Auszügen zitieren möchte: „Tja, das mit den Firmenwechsel hatte ich mir ganz anders gedacht. Ich wurde Zeuge von unglaublicher Kundengeldvernichtung und grottenschlechtem Management. Mir war klar, dass es im Finanzmarkt nicht immer sauber läuft. Das es so heftig ist, war mir nicht bewußt. Was sich da für Schwätzer aufhalten, ist heftig.“

Selbst der GF dieser AG weiß nicht, warum „die dummen Banker unser Produkt so gut verkauft haben!“ Mich wundert es, welches Menschenbild da vorherrscht. Derzeit habe ich die Nase mächtig voll. Brauche noch ein paar Tage, um das alles zu verdauen.“

Solange die Wurzeln des Finanzvertriebs im alten Wasser faulen, werden derartige Begebenheiten nicht überraschen. Natürlich ist die Vergütung mittels Honorar keine Wunderwaffe. Jedoch wird sicher niemand widersprechen, dass die Beseitigung eines wesentlichen Systemsfehlers durchaus zur Gesundheit weiterer Organe beitragen kann.

Lassen Sie uns nun der vollmundigen Statements harren, die nach der erfolgten gesetzlichen Umsetzung der Honorarberatung zu lesen sein werden.

Im Wesentlichen werden wir wohl folgendes genießen dürfen: „Wir, die ABC-Versicherung, begrüßen sehr die Sicherheit, die der Gesetzgeber nun ... Unser Haus hat schon immer ....“

Es darf gelacht werden.

Ihr  


Klaus Barde  
Herausgeber



**Wir konzentrieren uns für Sie ganz auf unsere Kernkompetenzen!**

**Das Ergebnis:  
AVANA IndexTrend  
Europa Dynamic**

„Das innovativste Fondskonzept des deutschsprachigen Fondsmarktes 2010“\*

**Demnächst als eigene Anteilsklasse für den VDH erhältlich!**



\* Ausgezeichnet mit dem Feri EuroRating Award 2010 in der Kategorie „Fund Innovations“



**AVANA Invest.**  
Aktives Management mit ETFs und Risikomanagement.

Mehr Informationen unter:  
[www.avanainvest.com](http://www.avanainvest.com)