

- Dr. Bernd Ströter,
Fortis Deutschland Lebensversicherung AG



”

Redaktion: In der letzten Ausgabe unserer Zeitschrift betonten Sie den Stellenwert von Rürup - Produkten für die Versorgung von Selbständigen und Freiberuflern. Bleiben Sie auf dieser Linie?

Dr. Ströter: Nun, das Thema Basis-Rente liegt ganz in unserem strategischen Fokus. Insbesondere was den Vertrieb über Honorarberater angeht. Natürlich hat das Thema einen langen Anlauf im Markt. Wir erachten es jedoch für Selbständige und Freiberufler als attraktiv.

Redaktion: Wo Licht, da auch Schatten. Derzeit haben ja erst wenige Vertriebe „Herrn Rürup“ im Koffer.

Dr. Ströter: Der Teufel steckt beim Rürup-Produkt im Detail. Sie wissen, die Hinterbliebenenversorgung ist so ein Knackpunkt. Wir haben jedoch steuerverträgliche Lösungen gefunden für verbundene Renten sowie hier auch spezifisch nach Rentenbeginn.

Redaktion: Zurück zu den fondsgebundenen Rentenversicherungen, die Sie in Kooperation mit dem VDH entwickelt haben. Wie bewerten Sie das Produkt aktuell im Verhältnis zum Wettbewerb?

Dr. Ströter: Hier haben wir eine sehr klare Antwort: Unser mit dem VDH konzipiertes Produkt ist exzellent. Ob Kosten oder Performance, unser Haus ist unter den Top 3 des Marktes.

Redaktion: Mit dem neuen Jahr steht nun, 14 Jahre nach Erlass der EU-Vermittler-Richtlinie, deren endgültige Umsetzung in deutsches Recht an. Haben Sie hierzu einen „Fahrplan 2007“?

Dr. Ströter: Unser Haus geht das Thema offensiv an. Zu allen Haftungsfragen wird in unseren Schulungen sehr kompetent informiert. Zudem bedingt das neue VVG ja auch Haftungsfragen für den Versicherer. Vor diesem Hintergrund hat jedwedes Thema welches die Beziehungen zwischen Produktgeber, Vermittler und Kunde berührt, bei uns höchste Priorität.

“

Fortis Deutschland Lebensversicherung AG

Die Fortis Deutschland Lebensversicherung AG bietet alle Produkte, die von einem modernen Lebensversicherer erwartet werden können: Hinterbliebenenschutz, Altersvorsorge, Absicherung der Arbeitskraft: Die Gesellschaft bietet auf diesen Feldern sehr attraktive Lösungen, die Vertrieb und Kunden gleichermaßen befriedigen.

Spezifisch für die Honorar-Beratung bietet die Fortis Deutschland Lebensversicherung AG Produkte, die in ihrer Kostenstruktur wie auch in der Performance im Markt eine Spitzenstellung einnehmen.



Alle Vorsorge-Produkte bieten die Möglichkeit eines Zusatzschutzes:

- Berufsunfähigkeits-Zusatzversicherung
- Erwerbsunfähigkeits-Zusatzversicherung
- Unfalltod-Zusatzversicherung

Die Fortis Deutschland Lebensversicherung AG ist aus der Gutingia Lebensversicherung AG hervorgegangen. Bereits dieses Unternehmen konnte mit guter Finanzstärke, hoher Gesamtverzinsung sowie innovativen Produkten überzeugen.

Die Fortis Deutschland Lebensversicherung AG ist ein Unternehmen der Fortis Insurance International. Die Muttergesellschaft Fortis hat eine Marktkapitalisierung von fast 42 Milliarden Euro, 58.000 Mitarbeiter in 50 Ländern und ist eines der Top 20 Finanzinstitute in Europa.

Kontakt

Fortis Deutschland
Lebensversicherung AG
Herzberger Landstraße 25
37085 Göttingen
Tel. 0551 99 76-0
Fax: 0551 99 76-820

NEU

„Mehr geht nicht!“



Nein, mehr geht wirklich nicht. Mit diesem Buch hat sich Egon Wachtendorf selbst übertroffen. 222 Fragen zum Thema Investmentfonds so zu stellen, dass der Faden nicht abreißt – das macht ein didaktisches Kunstwerk aus. Hochreflektiertes Fachwissen wird so spannend verkauft, dass man tatsächlich Seite für Seite sein Wissen ergänzt, ohne sich dabei anzustrengen. Das Buch bietet die Chance, die eigene Fonds-Anlage noch einmal ganz von vorn zu starten. Ohne dumme Fehler! Empfehlung: Dieses aktuelle Werk hilft Beratern und Kunden. Ein Geschenk, das man sich selbst gönnen sollte.

Egon Wachtendorf
Die 222 wichtigsten Fragen zu
Investmentfonds
285 Seiten · gebunden · Euro 24,90
ISBN 3-89879-113-0

Jetzt bestellen bei
www.promakler.de